



Newsletter



aevecar

Agrupación Española de Vendedores al por menor de Carburantes y Combustibles

Noticias

Boletín Nº2258

14 de octubre de 2019

- 🕒 [Vender coches eléctricos fue "un error", según el director de Tráfico](#)
- 🕒 [Por qué el diésel es el carburante más eficiente](#)
- 🕒 [Entrevista a José Barreiro, director de la Red de EESS en España](#)
- 🕒 [El precio de los coches sube un 0,9% interanual en septiembre](#)
- 🕒 [Naturgy alcanza principio acuerdo Cepsa para compra Medgaz por 500 M](#)
- 🕒 [Total comprará el 37,4% de la distribuidora de gas del grupo indio Adani](#)
- 🕒 [FMI pide a México reconsidere cooperación empresas privadas con Pemex](#)



Vender coches eléctricos fue "un error", según el director de Tráfico

Las ventas de coches eléctricos en todo el mundo, pero especialmente en España, siguen siendo una anécdota. Ver un eléctrico por la calle sigue siendo motivo para girar la cabeza, y no algo común como tal vez esperaríamos a estas alturas.

Y es que el coche eléctrico aún tiene muchos obstáculos que salvar antes de popularizarse; y el director de la Dirección General de Tráfico, Pere Navarro, es muy consciente de ello.

Navarro no es de los que huyen de la polémica precisamente, ya sea con los impactantes anuncios que publica la organización que dirige, como con sus declaraciones sobre temas de actualidad.

Si desea continuar leyendo la noticia pinche [AQUI](#)

FUENTE: EL ESPAÑOL

[Volver a los titulares](#)



Por qué el diésel es el carburante más eficiente

El gasóleo sigue siendo el carburante más apropiado para los viajes de largo recorrido, y también para los modelos de mayor tamaño y peso, como los nuevos SUV. Y cuantos más kilómetros se recorran o más tonelaje haya que mover, mayor diferencia a su favor, pudiendo llegar a recortar hasta un 40% el coste del desplazamiento.

Estas son las ventajas principales del gasóleo frente a la gasolina, que pueden reforzarse además si el diésel que se reposta es de calidad superior, como la gama Óptima de CEPSA. Entre otras virtudes, estos

productos cuentan con un amplio rango de características avanzadas que mejoran el rendimiento del motor y pueden maximizar los beneficios descritos. Y por ello, compensa pagar el sobrecoste que suponen frente a los carburantes convencionales.

En un viaje del centro de la Península a la costa, por ejemplo, de ida y vuelta y 1.000 kilómetros de recorrido, realizar el trayecto con un SUV familiar de gasolina podría salir por unos 10 euros cada 100 kilómetros, mientras que si fuera diésel sería posible bajar a unos siete. Y tras completar el desplazamiento, este carburante permitiría ahorrar unos 30 euros.

Si desea continuar leyendo la noticia pinche [AQUI](#)

FUENTE: EL PAÍS

[Volver a los titulares](#) 

Entrevista a José Barreiro, director de la Red de EESS en España



Transcribir una conversación es una tarea ardua, que lleva mucho más tiempo del que duró la charla grabada. Es un proceso que permite recordar determinados giros de la conversación y que resulta esclarecedor, porque los énfasis y los silencios se perciben con mayor claridad que en el momento en el que se producen, cuando la comunicación no verbal puede llegar a despistar al entrevistador. Tras superar esa parte del proceso, lo adecuado es leer la transcripción de la entrevista. En este caso, lo que nos llamó la atención es que nuestro interlocutor, José Barreiro, director de la Red de Estaciones de Servicio de Repsol en España, utilizó la palabra 'cliente' en 36 ocasiones durante los algo menos de 32 minutos que duró la charla. Es evidente cuál es para él, y para la compañía para la que trabaja, el foco de sus esfuerzos.

La conversación con José Barreiro se produjo la última tarde de septiembre en el Campus Repsol, el símbolo corporativo de la compañía multienergética, donde trabajan cerca de 4.000 profesionales de todas las áreas y negocios. En un despacho nos espera José Barreiro, quien lleva 28 años en Repsol, de los cuales algo más de los últimos cinco los ha desarrollado en el cargo que ocupa en la actualidad.

¿Puede resumir brevemente su carrera profesional en Repsol?

Llevo en Repsol 28 años, los últimos cinco asumiendo este cargo. He desarrollado mi carrera en diferentes puestos y áreas, siempre en el ámbito comercial y orientado hacia el cliente. En varios momentos de mi vida mi actividad se ha orientado a mercados internacionales. Un dato curioso es que estos 28 años he estado en doce cargos diferentes. La actual es la posición en la que más tiempo he estado.

Si desea continuar leyendo la noticia pinche [AQUÍ](#)

FUENTE: ESTACIONES DE SERVICIO



El precio de los coches sube un 0,9% interanual en septiembre

El precio de los coches experimentó un incremento del 0,9% el pasado mes de septiembre en comparación dicho mes del año anterior, cinco décimas menos que en la comparativa interanual de agosto, frente al Índice de Precios de Consumo (IPC) general que recortó dos décimas su tasa interanual, hasta el 0,1%, según datos del Instituto Nacional de Estadística (INE).

En la variación con el mes anterior, la inflación de los coches se situó en el 0,2%, mientras que durante los nueve primeros meses del ejercicio actual esta variable experimentó una variación al alza del 0,9%. Por su parte, las motocicletas registraron un incremento del 1,1% en su precio en septiembre en la comparativa interanual, al tiempo que en la intermensual la subida fue de una décima y de seis décimas desde que diera comienzo el año actual.

Las piezas de repuesto y accesorios para vehículos se abarataron dos décimas en términos interanuales el mes pasado, aunque se encarecieron tres décimas en la intermensual. Desde enero, la caída en el precio fue de tres décimas.

Si desea continuar leyendo la noticia pinche [AQUÍ](#)

FUENTE: EL ECONOMISTA



Naturgy alcanza principio acuerdo Cepsa para compra Medgaz por 500 M

Naturgy está a punto de cerrar su primera gran operación bajo el nuevo plan estratégico lanzado en 2018 por Francisco Reynés. Fuentes al tanto de la operación aseguran que las distintas partes implicadas han alcanzado un principio de acuerdo para que Cepsa transmita su 42% del capital social de Medgaz a Naturgy, Mubadala y Sonatrach por alrededor de 500 millones de euros.

La energética propiedad de Critería Caixa, GIP, CVC y Corporación Financiera Alba, entre otros, ya tiene un 15% del capital social del tubo de transporte de gas que une África y Europa desde Argelia hasta España por el Mediterráneo. Con la operación, Naturgy pasará a tener una cifra superior al 40%. Las fuentes consultadas explican que Sonatrach aumentará levemente su porcentaje hasta cerca del 46% — actualmente, tiene un 43%— y el resto se quedaría en manos de Mubadala, el fondo soberano de Abu Dabi, que a su vez es el máximo accionista de la vendedora Cepsa.

Uno de los factores que han determinado el impulso final, que ha llevado a reuniones constantes en las últimas semanas, ha sido la posición de compra de Carlyle en Cepsa. El fondo realizó la compra del 40% de la petrolera dirigida por Pedro Miró por 4.275 millones de euros .

[Si desea continuar leyendo la noticia pinche AQUI](#)

FUENTE: EL CONFIDENCIAL

[Volver a los titulares](#)



Total comprará el 37,4% de la distribuidora de gas del grupo indio Adani



El grupo petrolero francés Total anunció este lunes un acuerdo con el conglomerado indio Adani para la compra del 37,4% de su filial de distribución de gas en ese país, que le supondrá un costo de unos 600 millones de dólares, con la intención de aprovechar el potencial de crecimiento en ese país.

Total explicó en un comunicado que, teniendo en cuenta la reglamentación bursátil, primero lanzará una opa para la adquisición en el mercado de hasta un 25,2% del capital de Adani Gas Limited y en una segunda fase comprará acciones complementarias a Adani, que tiene el 74,8% de esta filial.

La compañía francesa subrayó el "potencial de crecimiento significativo" que ofrece el mercado indio del gas natural, ya que si bien por ahora no representa más que el 7% del consumo energético, ha crecido a un ritmo superior al 5% en los tres últimos años, y el Gobierno pretende que su cuota suba al 15% de aquí a 2030.

"El mercado del gas natural en India va a experimentar un crecimiento fuerte y constituye una oportunidad atractiva para el segundo actor mundial del GNL (gas natural licuado) en el que se ha convertido Total", indicó su consejero delegado, Patrick Pouyanné.

Adani Gas Limited se ha fijado como objetivo ampliar su cobertura al 7,5% de la población del país gracias a sus 38 concesiones y alcanzar seis millones de hogares, así como 1.500 estaciones para vehículos, además de otros clientes industriales y comerciales.

Total se encargará del aprovisionamiento de esta distribuidora, que figura entre las cuatro principales del país. El grupo francés está asociado con Adani en varios activos, en particular dos terminales de importación y regasificación de GNL.

FUENTE: EFECOM

[Volver a los titulares](#)



FMI pide a México reconsidere cooperación empresas privadas con Pemex



El Fondo Monetario Internacional (FMI) ha recomendado este viernes a México que reconsidere su postura de limitar la cooperación de las empresas privadas con la estatal Pemex, ya que todo el peso de la estabilización financiera de la petrolera altamente endeudada recae sólo en el Gobierno.

La Administración del presidente mexicano, Andrés Manuel López Obrador, quien asumió el cargo el pasado diciembre, ha acabado con las licitaciones para buscar socios a Pemex que se implementaron en el Gobierno de su antecesor, Enrique Peña, y ha preferido volcarse en los contratos de servicios, que dan más control a la estatal sobre los proyectos de hidrocarburos.

"La misión recomienda reconsiderar estas decisiones, ya que colocan la responsabilidad de estabilizar a Pemex directamente en el Gobierno", ha indicado el FMI en un comunicado después de la visita de una misión a México en septiembre.

[Si desea continuar leyendo la noticia pinche AQUÍ](#)

FUENTE: CINCO DÍAS

[Volver a los titulares](#)



[Contacto aevocar](#)



[Versión para imprimir](#)



Plaza Ciudad de Viena, 9 / 28040 Madrid

Teléfonos: 91 534 79 37 / 91 534 77 53 • Fax: 91 534 75 29 • www.aevecar.com

El Boletín de noticias es propiedad de la Agrupación Andaluza de Vendedores al por menor de Carburantes y Combustibles, **AGAVECAR**, y no puede ser reproducido total o parcialmente sin consentimiento escrito de Agavecar.

PROTECCIÓN DE DATOS: De conformidad con lo dispuesto en el Reglamento (UE) 2016/679 de 27 de abril de 2016 (GDPR), le informamos que los datos personales y dirección de correo electrónico del interesado, serán tratados bajo la responsabilidad de Agrupación Andaluza de Vendedores al por menor de Carburantes y Combustibles para el envío de comunicaciones sobre nuestros productos y servicios y se conservarán mientras exista un interés mutuo para ello. Los datos no serán comunicados a terceros, salvo obligación legal. Le informamos que puede ejercer los derechos de acceso, rectificación, portabilidad y supresión de sus datos y los de limitación y oposición a su tratamiento dirigiéndose a Paseo de Reding, 47 4º 3º - 29016 Málaga (Málaga). Email: igfm@agavecar.com Si considera que el tratamiento no se ajusta a la normativa vigente, podrá presentar una reclamación ante la autoridad de control en www.agpd.es.

PUBLICIDAD: En cumplimiento de lo previsto en el artículo 21 de la Ley 34/2002 de Servicios de la Sociedad de la Información y Comercio Electrónico (LSSICE), si usted no desea recibir más información sobre nuestros productos y/o servicios, puede darse de baja enviando un correo electrónico a info@agavecar.com, indicando en el **Asunto "BAJA"** o **"NO ENVIAR"**.



AVISO LEGAL: Este mensaje y sus archivos adjuntos van dirigidos exclusivamente a su destinatario, pudiendo contener información confidencial sometida a secreto profesional. No está permitida su comunicación, reproducción o distribución sin la autorización expresa de Agrupación Andaluza de Vendedores al por menor de Carburantes y Combustibles. Si usted no es el destinatario final, por favor elimínelo e infórmenos por esta vía.

PROTECCIÓN DE DATOS: De conformidad con lo dispuesto en el Reglamento (UE) 2016/679 de 27 de abril de 2016 (GDPR), le informamos que los datos personales y dirección de correo electrónico del interesado, serán tratados bajo la responsabilidad de Agrupación Andaluza de Vendedores al por menor de Carburantes y Combustibles para el envío de comunicaciones sobre nuestros productos y servicios y se conservarán mientras exista un interés mutuo para ello. Los datos no serán comunicados a terceros, salvo obligación legal. Le informamos que puede ejercer los derechos de acceso, rectificación, portabilidad y supresión de sus datos y los de limitación y oposición a su tratamiento dirigiéndose a Paseo de Reding, 47 4º 3º - 29016 Málaga (Málaga). Email: igfm@agavecar.com Si considera que el tratamiento no se ajusta a la normativa vigente, podrá presentar una reclamación ante la autoridad de control en www.agpd.es.

PUBLICIDAD: En cumplimiento de lo previsto en el artículo 21 de la Ley 34/2002 de Servicios de la Sociedad de la Información y Comercio Electrónico (LSSICE), si usted no desea recibir más información sobre nuestros productos y/o servicios, puede darse de baja enviando un correo electrónico a info@agavecar.com, indicando en el **Asunto "BAJA"** o **"NO ENVIAR"**.